

事業計画書

年 月 日 作成

店 舗 名

代 表 者 名

所 在 地

電 話 番 号

F A X 番 号

E-mailアドレス

ホ ー ム ペ ー ジ

3 | ターゲット顧客 [中心年代層・男女比率 etc…]

4 | 店舗 [店舗の外装・内装イメージ]

5 | メニュー構成 [ex.カット ¥4,200 etc…]

--

6 | 立地 [出店予定地 / 商圈分析 / 交通の便・周辺環境の現状と今後 etc / なぜその場所を選んだのか?]

7 | 競合分析

競合店名	場所	顧客層	価格帯	特徴	その他
			カット カラー パーマ 円 円 円		
			カット カラー パーマ 円 円 円		
			カット カラー パーマ 円 円 円		
			カット カラー パーマ 円 円 円		
			カット カラー パーマ 円 円 円		
			カット カラー パーマ 円 円 円		
			カット カラー パーマ 円 円 円		

自店における競合優位性

--

10 | 集 客 [お客様に来店してもらう手段/プロモーション内容 etc]

新規客
引継ぎ客(以前からの顧客)

創業時集客予測

現状 月間指名売上平均 万円 (指名客総数 名・平均客単価 ¥ ・平均来店周期 ヶ月)

創業当初の売上予測: 万円

集客手段		月間予想客数	客単価	売上
① 指名客引継ぎ	指名客の %	人	円	円
② チラシ集客	枚配布	人	円	円
③ net集客		人	円	円
		人		
		人		
④ フリーペーパー集客		人	円	円
⑤ 口コミ・紹介		人	円	円
合計		人	円	円

11 | コンセプト

店名

店名の由来

コンセプト

投資金額(実行予算)	
設備資金	・内装工事
	・理美容機器
	・保証金・敷金
運転資金	・その他テナント費用
	・初期材料 / 消耗品費
	・広告宣伝費
	・プロモーション
	・リクルート
	・雑費
	・家電 その他
	・運転資金
	・前払人件費
	・必要資金合計

資金調達(資金計画)	
・自己資金	
・家族からの借入・贈与	
・知人・友人からの借入	
┌	・借入金 I 【公庫】
└	・利率 I 【年率】 %
└	・返済期間 I 【月数】 回
┌	・借入金 II 【保証協会・銀行等】
└	・利率 II 【年率】 %
└	・返済期間 II 【月数】 回
┌	・リース
└	・利率 【年率】 %
└	・返済期間 【月数】 回
・必要資金合計	

収支予測(月間)

開業当初	
収入予測	
・技術売上	
・顧客数	
・客単価	
・店売上上	
・収入合計	

開業1年後	
収入予測	
・技術売上	
・顧客数	
・客単価	
・店売上上	
・収入合計	

支出予測	
・直接材料費	
・店販仕入	
・家賃(共益費込)	
・従業員給料	
・広告宣伝費	
・通信費	
・水道光熱費	
・教育費	
・リース料	
・その他	
・支払利息	
・支出合計	

支出予測	
・直接材料費	
・店販仕入	
・家賃(共益費込)	
・従業員給料	
・広告宣伝費	
・通信費	
・水道光熱費	
・教育費	
・リース料	
・その他	
・支払利息	
・支出合計	

収支合計	
・収入合計	
・支出合計	
・経常利益	
・借入金元本返済1	
・借入金元本返済2	
・利益合計	

収支合計	
・収入合計	
・支出合計	
・経常利益	
・借入金元本返済1	
・借入金元本返済2	
・利益合計	

▼ 開業相談のお申込みはコチラまで

サロン開業支援

 0120-449-114

kaigyou.tb-net.jp

TAKARA BELMONT Beauty & Barber Web



この「事業計画書」の著作権は、タカラベルモント株式会社に帰属しております。
無断転載、無断コピーによるご使用はお断りいたします。

 **TAKARA BELMONT**